

J-1

# わずかな違いが 成果を変える！

～営業に必須！  
「雑談力・傾聴力」  
の育成～



Part 1

## 営業力アップセミナー

初めて営業担当になる方からもっとお客さまとの距離を縮めたいと考えているベテランの方まで、幅広く受講いただけます。新年度の始まりに、好スタートを切る絶好の機会です！

主催

株式会社 あしぎん総合研究所

〒320-0857 宇都宮市鶴田1-7-5 あしぎんビル4階

お客さまの心をつかむ雑談力、ドンドン話してくれる傾聴力など、お客さまと良好な人間関係を築くポイントをロールプレイングにより実践的に学びます。人間力というスキルではない心構えや姿勢についても考え、お客さまから信頼される魅力的な営業担当者を目指します。

平成29年4月26日【水】

13:00 ▶▶▶ 17:00 \*12:30受付開始

会場 宇都宮市文化会館

(住所) 宇都宮市明保野町7-66

受講料 会員:7,000円 一般:20,000円

\*お一人様分、税別、テキスト代込の料金です。

講師 本田 賢広(ほんだ たかひろ)氏



株式会社セブンフォールド・プリス  
代表取締役

東京大学工学部卒業後、グロービス経営大学院MBA取得。対人恐怖症を克服すべく文系就職を志願し、三菱銀行へ入行。4年目にプルデンシャル生命の企業理念に衝撃を受け転職。7年目個人部門全国2位を獲得。次のハートフォード生命でも全国2位に。「人は誰しも価値があり、使命がある」と確信し、現在の会社を設立。プロ講師・プロコーチとして受講者のセルフイメージを高め、自ら気づき行動を起こさせる講義に定評がある。セミナー業界ではリピート率でずば抜けた成果を出し、セミナー講師のニューリーダーとして注目されている講師。

### 【カリキュラムのポイント】

- 1 お客さまとの信頼関係を築けないわけ
- 2 お客さまとの距離を近づける雑談力
- 3 会話が続く秘訣
- 4 お客さまからドンドン話してくれる傾聴力
- 5 お客さまの信頼につなげる4つの自信

\* 上記はカリキュラムの一部です。

\* 内容は一部変更になる事もございます。予めご了承ください。

【お問い合わせ】

TEL.028-647-5311

(担当) 影山・篠崎

## お申込について

- ① 参加ご希望の方は下記太枠内に必要事項をご記入の上、FAXにて当社宛お申込みください。
- ② **開催1週間前までに受講票をご本人宛に郵送いたします。**受講票は、セミナー当日お持ちください。  
(受講票が届かない場合は、お手数ですが、下記【お問い合わせ先】までお電話にてご連絡ください)

## 受講料について

<会員の方>セミナー開催月末に指定口座から自動振替となります。セミナー後、請求書をお送りいたします。  
<常陽産研会員の方>セミナー後に請求書をお送りいたしますのでお振込みをお願いいたします。  
<一般の方>セミナー前に請求書をお送りいたしますのでお振込みをお願いいたします。  
※各種割引・サービスはご利用いただけません。

## ご利用について

- ① 受講料は、**消費税別**、テキスト代を含むお一人様あたりの料金です。
- ② 開催内容等につきましては、都合により変更をさせていただく場合がございます。
- ③ キャンセルにつきましては、**開催前日の17時まで**にご連絡ください。  
それ以降のキャンセルにつきましては、受講料をご請求させていただきますので予めご了承ください。  
また、当日都合が悪くなった場合には、代理の方のご参加も可能です。

## あしぎん総合研究所 企画部 行 FAX:028-647-5316

申込セミナー	4/26 「営業力アップセミナー」			J-1
貴社名				
ご連絡先	〒 _____ 電話: _____ FAX: _____			
ご連絡担当者	○どちらかにつ くください	あしぎん総研 会員	足利銀行	支店
		常陽産研 会員	常陽銀行	支店
ご出席者 ※フルネームでご記入ください	フリガナ	お役職名		
	フリガナ	お役職名		
	フリガナ	お役職名		

※ご記入いただいた個人情報は、セミナーのご案内・ご連絡にのみ使用させていただきます。

※個人情報の取扱いについての詳細は、弊社ホームページ (<http://www.ashigin-ri.co.jp>) をご覧ください。

【お問い合わせ】 あしぎん総合研究所 企画部/影山・篠崎 TEL.028-647-5311

最新情報はホームページをご覧ください ⇒ <http://www.ashigin-ri.co.jp>